

Van:
Verzonden: maandag 24 juli 2017 10:16
Aan:
CC:
Onderwerp: Flextensie

Hoi

Ik heb e.e.a. uitgezocht voor Flextensie.

Via heb ik een aantal stukken m.b.t. Flextensie gekregen die destijds in het MT zijn behandeld, zie bijgevoegd.

Belangrijkst punten die ik zelf uit bijgevoegde stukken heb gehaald heb ik hieronder neergezet.

Daarnaast heb ik een aantal vragen gesteld (dik gedrukt), die volgens mij handig zijn om te beantwoorden voordat we met Flextensie in onderhandeling/gesprek gaan.

€ kosten projectondersteuning

De € die WIL heeft betaald voor het eerste jaar ondersteuning, is volgens mij vooral gericht op het opzetten/opstarten van het instrument Flextensie binnen het WGSP Lekstroom.

Zoals hieronder staat "deze kosten worden bij de start in rekening gebracht".

Projectondersteuning

Tijdens de periode van voorbereiding en implementatie ondersteunt Flextensie het WGSP Lekstroom. Dit zorgt ervoor dat de 'lessons learned' in andere gemeenten waar Flextensie mee samenwerkt goed worden benut. Onderstaande tabel geeft de kosten weer voor de ondersteuning van Flextensie in de pilotperiode. Deze kosten worden bij de start in rekening gebracht.

	Aantal dagen	Dagtarief	Totaal pilot
Vorbereiding	4	€	€
Opzetten flexpool	6	€	€
Inrichten flex service centrum	6	€	€
TOTAAL KOSTEN			

De € staat voor 16 dagen ondersteuning bij het opzetten/opstarten van Flextensie.

Hebben we daadwerkelijk zoveel dagen ondersteuning gebruikt? => kun jij dit binnen WGSP achterhalen of misschien in overdrachtsdocumenten van 'inden?

Indien we veel minder dagen hebben gebruikt dan kunnen we dit in de onderhandeling voor verlenging meenemen. Wellicht een aantal dagen ondersteuning meenemen in nieuwe contract/verlenging?

Hebben we nog ondersteuningsdagen van Flextensie nodig bij verlenging, zo ja => hoeveel dagen?

Goed om dit te bepalen/uit te zoeken voordat we met Flextensie in gesprek gaan.

€ maandelijks licentiekosten

De € licentiekosten die maandelijks betaald worden aan Flextensie bestaan € licentie software + € licentie Jobfeed.

Software

Naast deze kosten rekent Flextensie de (eventuele) volgende out-of-pocket kosten door:

Toelichting		Per maand	Aantal maanden	Totaal
1x Licentie software	€ ... - per licentie	€	12	€
Toevoeging Jobfeed	€ ... - per licentie	€	12	€

Is er gebruik gemaakt van Jobfeed?

Jobfeed = een online portal die alle online opdrachten verzamelt en van waaruit kandidaten digitaal op deze opdrachten kunnen worden gematcht en voorgesteld.

Indien er geen gebruik gemaakt is van Jobfeed => dan kunnen de maandelijkse licentiekosten wellicht met € vermindert worden.

Inhoud pilotfase

Er staat in het Voorstel WSP Lekstroom duidelijk omschreven dat Flextensie een 'eigen instrument' wordt van het WGSP en wat de pilot inhoudt.

Flextensie start bij voorkeur met een pilot voor een periode van 12 maanden. Dat is lang genoeg om de resultaten goed te kunnen meten en de opstartkosten in te verdienen.

In deze periode dragen we onze kennis en ervaringen vanuit andere gemeenten over. Ons doel is om te zorgen dat Flextensie echt een 'eigen' instrument wordt van het WGSP Lekstroom.

Dat betekent dat de consultants, accountmanager(s) en overige medewerkers het instrument kennen en (zelf) toepassen. De gemeente bepaalt hierbij – in samenspraak met Flextensie – ook zelf onder welke condities dat gaat: voor welke opdracht, voor welke kandidaten en binnen welke context. Flextensie ondersteunt de gemeente bij het hele traject hier naartoe. In de pilot worden de volgende fasen doorlopen:

1. De voorbereiding

In de voorbereidingsfase stemmen we het instrument zo nauwkeurig mogelijk af op de precieze context binnen het WGSP Lekstroom.

Eén van de kernpunten van de voorbereidingsfase is het afstemmen en 'vinden' van de doelgroep waarvoor Flextensie binnen het WGSP wordt ingezet.

2. Opzetten kandidatenbestand (flexpool)

Samenstelling pool - opbouw van de pool en bestandscreening.

Om snel en effectief te kunnen reageren op tijdelijk vraag – die vaak ad hoc gemeld wordt – is het belangrijk toe te werken naar een pool van kandidaten met een omvang van continue ca. 100-150 kandidaten.

3. Werven van opdrachten

Tijdens de pilot ondersteunt Flextensie het WGSP bij het ontsluiten en activeren van deze routes:

- Intermediaire markt: uitzend- en detachingsorganisaties kunnen hun tijdelijke opdrachten melden bij het WGSP Lekstroom, waarna er een kandidaat via Flextensie geplaatst kan worden.
- Onderdeel van de reguliere werkgevers benadering: in de eigen werkgeversbenadering van het WGSP kan men Flextensie als 'extra instrument' meenemen in de contacten met werkgevers.
- Online werkgeversbenadering: in de software van Flextensie is een licentie voor Jobfeed opgenomen: een online portal die alle online opdrachten verzamelt en van waaruit kandidaten digitaal op deze opdrachten kunnen worden gematcht en voorgesteld.
- Lokale invulling van de landelijke partnerships van Flextensie: Flextensie heeft op landelijk niveau partnerships afgesloten met o.a. MKB-Nederland, Locus, de ABU, de NBBU en diverse landelijk opererende ondernemingen en uitzendbureaus.

Heeft het WGSP voordeel gehad aan de contacten van/via Flextensie?

Is er een momenteel een flexpool t.b.v. Flextensie?

Is deze flexpool van voldoende omvang of moet deze nog worden uitgebreid/aangevuld?

Ik hoop dat je hier iets aan hebt om het 'Flextensie-plaatje' iets duidelijker te maken.

Met vriendelijke groet,

Assistent Controller